



N°1 du chauffage au bois de 2 kW à 6x330 kW

FICHE DE POSTE

Chargé d'Affaires 01-69-71

Employeur

Depuis 1999, *HARGASSNER France* est le distributeur exclusif en France des chaudières à bois autrichiennes Hargassner.

Avec 7 autres concessionnaires régionaux, **HARGASSNER France RHÔNE-SAVOIE** assure le service technique et commercial auprès des Architectes, Bureaux d'Études, Installateurs, Exploitants, Maîtres d'Ouvrage, Constructeurs, etc.

Nous nous positionnons dans un segment haut de gamme, tant dans la qualité du produit que dans la qualité du service (amont et aval).

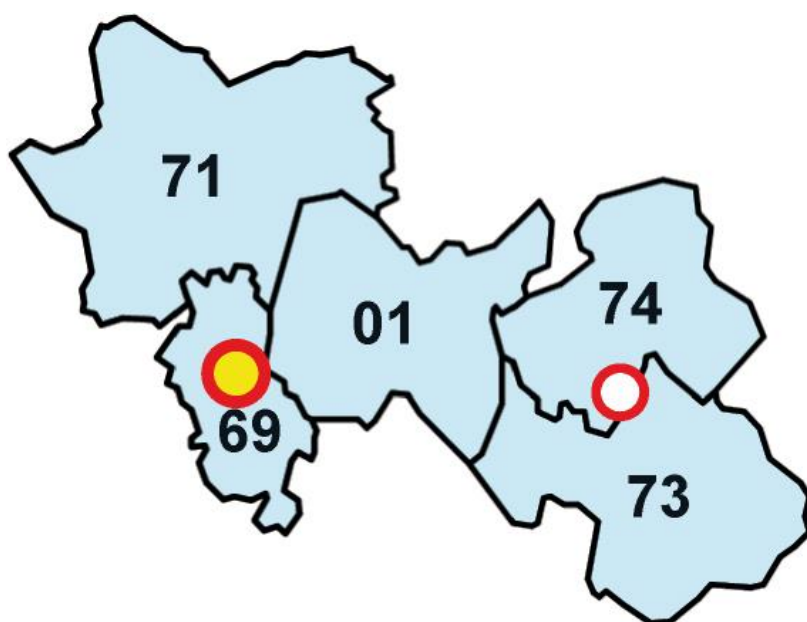
Notre gamme s'étend de 6 à 6x330 kW, ce qui nous permet d'être présents dans le chauffage individuel particulier comme dans le chauffage industriel et de réseau de chaleur urbain.

HARGASSNER France RHÔNE-SAVOIE est basée à CIVRIEUX-D'AZERGUES (69) → déménagement prévu en janvier 2019 vers SAINT GENIS LES OLLIERES (69).

Elle possède une Antenne pour les Savoie à SAINT-FELIX (74).

Périmètre géographique du poste

Le périmètre d'intervention concerne les départements 01-69-71 et le titulaire doit résider sur l'un d'eux avec la possibilité de venir au moins une fois par semaine au bureau.



Faire parvenir votre lettre de motivation et CV à : rhone.savoie@hargassner-france.com





Définition du poste

Le titulaire aura pour missions :

Commerciales :

- Définir les équipements à chiffrer et travailler en collaboration avec notre Chargé d'Etudes et notre Responsable Technique pour proposer les meilleures offres technico-économiques ;
- Visiter/Prospecter les clients (installateurs, exploitants, [et utilisateurs]) afin de proposer nos produits et services ;
- Promouvoir la marque auprès utilisateurs, des installateurs, exploitants par sa technicité et son expertise en chaufferie bois ;
- Participer aux salons, colloques, réunions et séminaires pour promouvoir notre marque.

Techniques et organisationnelles :

- Définir les besoins techniques des différents interlocuteurs (Installateurs, Exploitants, BET, Architectes...)
 1. Implantation des équipements
 2. Schémas hydrauliques
 3. Principe de régulation
 4. Fumisterie
 5. Dimensionnement thermique
- Assister et former les installateurs, exploitants et autres à :
 1. La mise en place des équipements,
 2. La mise en service des équipements,
 3. La maintenance annuelle des chaudières,
- Assurer le service après-vente (informations téléphoniques, livraisons des pièces détachées, suivi des installateurs/exploitants) ;
- Participer au bon fonctionnement d'une TPE par son autonomie, son sens de l'organisation, sa rigueur au travail et le bon entretien de ses outils ;

Formation requise / Profil

Le candidat devra avoir :

- Au minimum : BTS ou DUT thermique, énergétique, domotique, électronique et/ou mécanique ;
- De bonnes connaissances en thermique, hydraulique, informatique, électricité, électro... ;
- Une motivation particulière et un intérêt pour les questions environnementales ;
- Un sens pragmatique développé ;
- Un sens de l'organisation et une grande autonomie ;
- Le sens du Bien Commun ;
- Le permis B, (Permis EB apprécié pour remorque de foire)

Objectif pour HFRS

L'augmentation impressionnante du marché nous demande de nous développer et de nous structurer. L'embauche pour ce poste nous permet de créer celui de Responsable Technique propre à notre concession. La transition sera accompagnée car cela concerne une augmentation du personnel et non un remplacement. Le but est de pouvoir continuer à présenter notre société telle qu'elle est reconnue avec un niveau de service inégalé. Nous densifions nos équipes techniques et commerciales pour proposer à nos clients un service irréprochable.

Conditions

- Poste basé au siège ou au domicile du candidat
- 39h en CDI
- Rémunération selon expérience
- Voiture de service / fonction selon profil
- Téléphone
- Mutuelle
- Contrat d'intéressement
- Poste à pourvoir immédiatement

